

Fonction

RESPONSABLE RELATIONS MEDIAS IV.A (H/F) **Viviers**

Évolutions possibles

Au sein du métier

- [MANAGER DE POLE SPECIALISE ET REFERENT \(BRANCHES / GROUPE\) IV.A \(H/F\)](#)
- [COMMUNITY MANAGER IV.A \(H/F\)](#)
- [EXPERT ETUDES STRATEGIQUES MARQUE ET MEDIAS IV.A \(H/F\)](#)
- [EXPERT ETUDES STRATEGIQUES MARQUE ET MEDIAS IV.B \(H/F\)](#)
- [MANAGER POLE SPECIALISE ET REFERENT \(BRANCHES/GROUPE\) IV.A \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE ANIMATION ET PROFESSIONALISATION DE COMMUNICANTS IV.A \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE COMMUNICATION EXPERT. IV.A \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE COMMUNICATION EXPERT. IV.B \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE COMMUNICATION OPERATIONNELLE III.3 \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE COMMUNICATION OPERATIONNELLE IV.A \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE CONTENU PRINT ET DIGITAL III.3 \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE CONTENU PRINT ET DIGITAL IV.A \(H/F\)](#)
- [RESPONSABLE RELATIONS MEDIASL III.3 \(H/F\)](#) ✓
- [RESPONSABLE RELATIONS MEDIAS IV.A \(H/F\)](#) ✓

Raisons d'être

Dans le cadre de la stratégie du Groupe La Poste et de la politique de communication du Groupe et des Branches, le responsable relations médias, en tant que représentant du service de presse national du Groupe, propose et met en oeuvre les actions de communication et de relations avec les médias répondant aux enjeux du Groupe, des Branches et aux besoins relevant de son périmètre de responsabilité. Il accompagne les porte-paroles de l'entreprise. Il contribue à la promotion du Groupe, à sa réputation et à celle de ses dirigeants et de ses collaborateurs.

Selon le périmètre de responsabilité, le responsable relations médias peut être rattaché à une fonction de classe niveau III.3 ou Groupe A.

Missions

Définir la politique de relations médias

- Elaborer la politique de relations médias dans le cadre défini par la Direction de l'information du Groupe, l'adapter aux enjeux de communication, aux cibles et aux objectifs stratégiques du Groupe et des Branches sur son périmètre de responsabilité
- Organiser une veille quotidienne de l'actualité et de l'image du Groupe La Poste sur tous les médias pour informer/alerter et partager à chaque fois que nécessaire toutes les informations, actualités, événements, impactant potentiellement l'image du Groupe (Branches, filiales...) sur sa zone de responsabilité
- Relayer, soutenir, adapter les politiques et actions de communication nationales dans les médias en apportant son expertise en interne et en externe. Proposer, décliner, enrichir à partir de la stratégie de communication nationale toutes les actions pertinentes de relations avec les médias sur son périmètre de responsabilité

Développer les relations médias

- Construire son réseau (journalistes, partenaires médias, influenceurs, agences de communication, agences de relations presse, etc.) et l'entretenir régulièrement dans le cadre de relations suivies, formelles et informelles
- Prendre en charge l'ensemble des sollicitations presse et y répondre de manière adaptée, en coordination avec les responsables internes
- Etablir un plan périodique des actions pouvant être menées envers la presse et les différents médias et réseaux sociaux

Piloter les actions de relations presse

- Orchestrer la stratégie de prise de parole externe du Groupe sur tous les médias
- Sécuriser et optimiser les interventions des dirigeants et porte-paroles de La Poste, en contribuant à la

valorisation de l'image du Groupe

- Construire des argumentaires, des questions/réponses, des éléments de langage, des communiqués de presse, des dossiers de presse... Elaborer une revue de presse à partir des outils transmis par le siège et tenir à jour la liste des destinataires pertinents
- Réaliser un suivi des actions menées, analyser les résultats, mettre en place des actions correctrices éventuelles et contribuer à l'alimentation des outils et indicateurs de suivi nationaux
- Prendre en charge la gestion des crises médiatiques sur son périmètre de responsabilité, en lien étroit avec les cellules de crise auxquelles il participe et le service de presse national

Compétences

Communication et marketing

Stratégie et plan de communication

Maîtriser et sélectionner les supports, outils et process de communication / média (numérique, papier, visuel, audio, réseaux sociaux. . .) les plus adaptés à l'action de communication souhaitée et à la cible sur son périmètre, afin de formaliser des recommandations stratégiques et construire des plans de communication / médias.

Relations Presse

Savoir développer des relations avec les médias, afin de mieux cibler et déterminer les actions de communication les plus pertinentes et efficaces à mettre en place.

Communication de crise

Savoir anticiper et identifier les crises, gérer leur communication en interne / externe ainsi que leur sortie dans le respect des processus définis.

Comportementales Socles

Orientation client

Enrichir l'expérience client en adoptant une posture de service et de conseil et développer une relation de confiance durable. Anticiper, analyser, comprendre les besoins et attentes de ses clients pour apporter des réponses personnalisées. S'appliquer à améliorer la satisfaction client et mesurer son niveau de satisfaction.

Culture du changement et de l'innovation

Encourager et accompagner le changement et les initiatives d'amélioration dans un environnement complexe et incertain. Expérimenter, tester, évaluer en s'appuyant sur de nouvelles méthodes, y compris numériques. Comprendre et susciter l'innovation en remettant en question les usages et en osant être pionnier. Etre dans une dynamique d'identification et d'apport de nouveautés dans son activité en osant sortir du cadre pour penser le problème en dehors de ses limites et de ses moyens lorsque la situation le demande.

Coopération et ouverture

Construire et faire vivre des réseaux informels ou structurés d'individus ou de groupes en s'appuyant sur les outils collaboratifs comme les réseaux sociaux internes. Participer individuellement à l'atteinte d'un résultat collectif en favorisant l'entraide et le partage de connaissances. Savoir fédérer les parties prenantes d'un projet autour d'un objectif commun et établir des partenariats. Faire preuve d'écoute active vis-à-vis de ses interlocuteurs et prendre en compte leurs problématiques et les objections émises dans ses actions et prises de décision. Etre ouvert(e) d'esprit et curieux(se) au sein de son environnement.

Orientation résultats

Engager des actions et mobiliser en toute autonomie des ressources (financières, matérielles, techniques, numériques et humaines) pour atteindre des performances durables dans le respect des principes éthiques, de qualité de vie et de RSE. Savoir être proactif et fixer, pour soi et/ou pour d'autres, des objectifs ambitieux et exploiter des opportunités pour aller au-delà des attendus.

Digital et Data

Culture digitale

Connaître l'environnement et les enjeux du digital pour un usage personnel ou professionnel, par une veille régulière. Être conscient(e) de l'impact du numérique sur les méthodes de travail et les relations avec la clientèle. Faire preuve de curiosité et d'adaptabilité face aux évolutions digitales (nouveaux outils et usages).

Travail et outils collaboratifs

Adopter des pratiques collaboratives dans le travail au quotidien, notamment en travaillant principalement sur les plates-formes collaboratives. Participer à des projets en mode collaboratif, en travaillant sur les outils en ligne qui facilitent la transversalité. Echanger et partager les bonnes pratiques ou retours d'expérience. Maîtriser les règles de confidentialité.

Réseaux sociaux et e-réputation

Savoir appliquer les règles de communication propres aux échanges sur les réseaux sociaux et autres

communautés digitales, relayer l'information à bon escient, et évaluer les conséquences possibles des informations partagées et mises en ligne et de ses prises de parole sur internet. Être acteur(rice) d'un réseau social en construisant, animant et interagissant au sein de l'écosystème digital.

Efficacité professionnelle

Expression orale et écrite

Savoir s'exprimer aussi bien à l'écrit qu'à l'oral de manière claire et compréhensible, avec un vocabulaire adapté à l'interlocuteur et au contexte professionnel, et selon le canal de communication.

Relation Client

Appui et Conseil

Apporter conseils, propositions et informations utiles au client / partenaire, le challenger et l'alerter à bon escient et rechercher des solutions aux besoins exprimés en prenant en compte les impacts potentiels.

Famille

Filière

Métier

Répartition des effectifs

- □
Bgnp reseau
- □
Groupe - siege

Effectif de la fonction

De 10 à 49