

Métier

RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL

Évolutions possibles

Au sein du métier

- [RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL IV.A \(H/F\)](#)

A compétences proches

- [MANAGER ESPACE DE VENTE](#)
- [RESPONSABLE DEPLOIEMENT COMMERCIAL](#)

Vers une nouvelle orientation

- [CONSEILLER BANCAIRE ENTREPRISE ECONOMIE SOC](#)
- [MANAGER RELATION CLIENT BANCAIRE](#)
- [RESPONSABLE COMMERCIAL](#)
- [RESPONSABLE AGENCE ENTREPRISES](#)

Raisons d'être

Gérer un portefeuille de prestataires courrier afin de contribuer à la réalisation des objectifs de chiffre d'affaires fixés par le Groupe.

Missions

APPORTER UN APPUI TECHNICO-COMMERCIAL AUX VENDEURS:

- Assurer l'avant-vente logistique et technique des offres de courrier industriel (communication et relation d'affaires)
- Effectuer l'actualisation des contrats (modification des sites de dépôt, évolution des prestataires déposants)
- Aider aux déploiements de l'offre et fournir une aide technique auprès des clients des nouveaux services Facteurs
- Accompagner les forces de vente sur la mise en place d'offres de courrier industriel chez leurs clients

OPTIMISER LE CHIFFRE D'AFFAIRES:

- Développer le chiffre d'affaires via des contrats de partenariat entre le Groupe et les prestataires
- Expertiser et analyser le chiffre d'affaires pour une prévision fiable des points de sortie
- Participer à la veille technologique et stratégique du marché

GÉRER LA RELATION AVEC LES PRESTATAIRES:

- Assurer l'exhaustivité de la contractualisation
- Garantir la sécurisation financière et les délais de paiement de son périmètre
- Contribuer à l'équité de traitement en matière de dépôt et de prise en charge

Famille

Filière

Répartition des effectifs

- □

Services-Courrier-Colis

Effectif du métier

De 10 à 49