

9 POSTES À POURVOIR

ILE DE FRANCE :

- 1 poste à Paris
- 1 poste à Nanterre
- 1 poste à Noisy
- 1 poste à Créteil

OUEST:

- 1 poste à Vannes
- 1 poste à Rouen

SUD EST:

- 1 poste à Lyon
- 1 poste à Grenoble
- 1 poste à Marseille



Rendez-vous sur le site intranet **m@p**



- Pour trouver et contacter votre espace mobilité et recrutement groupe (EMRG)
- Pour rechercher des informations sur les métiers, les parcours professionnels, les dispositifs de mobilité : <https://www.rh.laposte.fr>

Pour plus d'informations sur le parcours, 3 webinaires sont proposés :

MERCREDI 9 NOVEMBRE DE 9H À 10H

[Cliquez ici pour participer à la réunion](#)

Ou composez le n° (audio seulement) : +33 1 70 99 53 79

ID de téléconférence: 389 045 481#

LUNDI 14 NOVEMBRE de 12h à 13h

[Cliquez ici pour participer à la réunion](#)

ou composez le n° (audio seulement) : +33 1 70 99 53 79

ID de téléconférence: 701 086 926#

JEUDI 17 NOVEMBRE DE 13H À 14H

[Cliquez ici pour participer à la réunion](#)

ou composez le n° (audio seulement) : +33 1 70 99 53 79

ID de téléconférence: 207 626 929#



RESPONSABLE CLIENTS ENTREPRISES (RCE), ET SI C'ÉTAIT VOUS ?

**Changez de carrière
grâce à un itinéraire balisé**





POUR POSTULER

LE MÉTIER

PROFIL RECHERCHÉ

LE CALENDRIER

LES ÉTAPES

Le Groupe La Poste vous accompagne et vous propose de changer de métier en bénéficiant d'une mobilité professionnelle accompagnée et sécurisée dans le cadre d'un itinéraire balisé !

Vous occupez un poste 2,3, 3,1, ou 3,2 et vous êtes titulaire du permis B. Alors devenez Responsable Clients Entreprises !

Si vous êtes retenu(e)s à l'issue de la sélection, vous serez **formé en alternance pendant 4 mois** en établissement, par l'école des Ventes (parcours interne) et l'IGS, école de commerce reconnue. Cette formation vous permettra d'obtenir une **certification externe** qui vous donnera accès au dispositif de **promotion** du grade III.2. Vous serez accompagné par votre **manager** tout au long de votre montée en compétences..

Pour postuler, c'est simple :

déposez votre candidature sur la Bourse d'Emplois avant le 18 novembre 2022

Le RCE a pour mission de développer le chiffre d'affaires du portefeuille clients entreprises qui lui est affecté en vendant des solutions La Poste Solutions Business. Le RCE est commissionné sur ses ventes.

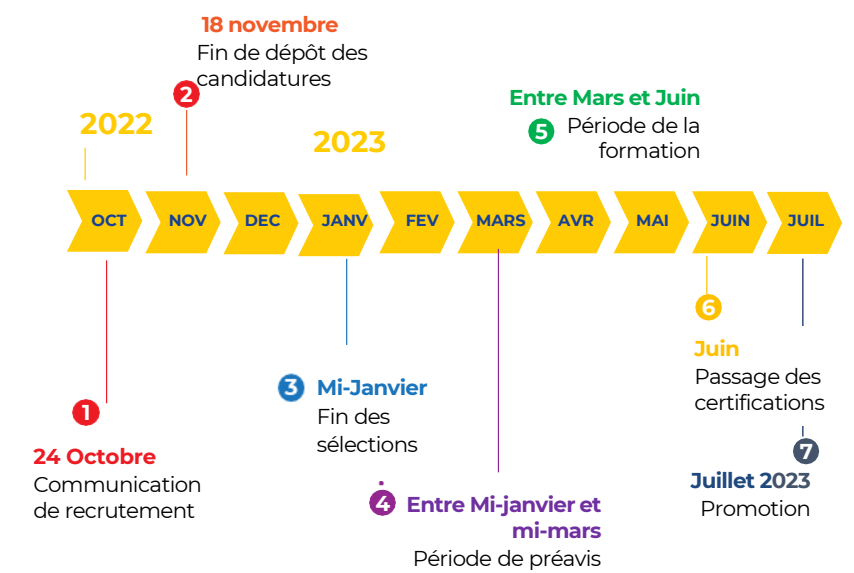
Vous avez le goût de la relation client et être orienté(é) résultats

Vous faites preuve d'aisance relationnelle et de capacité de conviction

Vous avez le goût du challenge

Vous faites preuve de curiosité et d'adaptabilité

Vous êtes intéressé(e) par les outils digitaux et les réseaux sociaux.



Votre EMRG vous accompagne dans l'aboutissement de votre projet professionnel en vous proposant les ateliers : « concrétiser son projet professionnel », «se préparer à l'entretien de recrutement ».