

9 POSTES À POURVOIR

ILE DE FRANCE :

- 1 poste à Paris
- 1 poste à Nanterre
- 1 poste à Noisy
- 1 poste à Créteil

OUEST:

- 1 poste à Vannes
- 1 poste à Rouen

SUD EST:

- 1 poste à Lyon
- 1 poste à Grenoble
- 1 poste à Marseille



Rendez-vous sur le site intranet [m@p](#)

- Pour trouver et contacter votre espace mobilité et recrutement groupe (EMRG) ^
- Pour rechercher des informations sur les métiers, les parcours professionnels, les dispositifs de mobilité : <https://www.rh.laposte.fr>

Pour plus d'informations sur le parcours, 3 webinaires sont proposés :

MERCREDI 9 NOVEMBRE DE 9H A 10H

[Cliquez ici pour participer à la réunion](#)

Ou composez le n° (audio seulement) : +33 1 70 99 53 79

ID de téléconférence: 389 045 481#

LUNDI 14 NOVEMBRE de 12h à 13h

[Cliquez ici pour participer à la réunion](#)

Ou composez le n° (audio seulement) : +33 1 70 99 53 79

ID de téléconférence : 701 086 926#

JEUDI 17 NOVEMBRE DE 13H à 14H

[Cliquez ici pour participer à la réunion](#)

Ou composez le n° (audio seulement) : +33 1 70 99 53 79

ID de téléconférence : 207 626 929#



**RESPONSABLE CLIENTS
ENTREPRISES (RCE),
ET SI C'ÉTAIT
VOUS ?**

**Changez de carrière
grâce à un itinéraire balisé**



POUR POSTULER

LE MÉTIER

PROFIL RECHERCHÉ

LE CALENDRIER

LES ÉTAPES

Le Groupe La Poste vous accompagne et vous propose de changer de métier en bénéficiant d'une mobilité professionnelle accompagnée et sécurisée dans le cadre d'un itinéraire balisé !

Vous occupez un poste 2.3, 3.1, ou 3.2 et vous êtes titulaire du permis B. Alors devenez Responsable Clients Entreprises !

Si vous êtes retenu(e)s à l'issue de la sélection, vous serez **formé en alternance pendant 4 mois** en établissement, par l'école des Ventes (parcours interne) et l'IGS, école de commerce reconnue.

Cette formation vous permettra d'obtenir une **certification externe** qui vous donnera accès au dispositif de **promotion** du grade III.2.

Vous serez accompagné par votre **manager** tout au long de votre montée en compétences..

**Pour postuler,
c'est simple :**

**déposez
votre candidature
sur la Bourse d'Emplois
avant le 18 novembre
2022**

Le RCE a pour mission de développer le chiffre d'affaires du portefeuille clients entreprises qui lui est affecté en vendant des solutions La Poste Solutions Business. Le RCE est commissionné sur ses ventes.



Vous faites preuve d'aisance relationnelle et de capacité de conviction



Vous avez le goût de la relation client et être orienté(e) résultats



Vous avez le goût du challenge



Vous faites preuve de curiosité et d'adaptabilité



Vous êtes intéressé(e) par les outils digitaux et les réseaux sociaux.

18 novembre
Fin de dépôt des candidatures

2022

1
24 Octobre
Communication de recrutement

2

2023

3 **Mi-Janvier**
Fin des sélections

4 **Entre Mi-janvier et mi-mars**
Période de préavis

Entre Mars et Juin
5 Période de la formation

6 **Juin**
Passage des certifications

7 **Juillet 2023**
Promotion

Votre EMRG vous accompagne dans l'aboutissement de votre projet professionnel en vous proposant les ateliers : « concrétiser son projet professionnel », « se préparer à l'entretien de recrutement ».